

M&A コンサルタント (VPor アソシエイトポジション)

● 業務内容

M&A アドバイザー事業のヴァイスプレジデント or アソシエイトポジションとして、中堅中小企業のM & A において、DD をはじめとした FAS 事業及び、FA・仲介事業（案件掘り起こしの営業～売り手・買い手のマッチング～エグゼキューション業務）を中心に M&A プロセスの全てを担っていただきます。その後の P MI（経営統合支援）まで含めて一気通貫で対応

● M&A 業務全般

- ・財務・ビジネスデューデリジェンス
- ・財務分析・財務モデリング・バリュエーション業務
- ・ハンズオンによる P MI 支援業務
- ・案件掘り起こしのための売り手候補へのアプローチ
- ・買い手候補の検索（企業コンタクトリストの作成→候補へのコンタクト）
- ・提案資料作成、IM 資料作成
- ・株式契約書の作成、クロージング実務
- ・資金調達支援（エクイティ（マジョリティ・マイノリティ問わず）・メザニン・シニアの調達）
- ・ゆくゆくは、自己投資業務の推進

● ROLEUP の魅力

PE ファンド出身者が立ち上げた M&A プロフェッショナルファームです。単なる M & A 仲介業務だけではなく、FAS ファーム及び投資会社として、DD・VAL・P MI などの高度な M & A スキルから、投資検討から投資実行、ファイナンス、投資先企業の経営、企業価値向上を一気通貫で経験することができます。マジョリティの売買支援のみでなく、ベンチャーマーケットのマイノリティ案件や再生寄りのメザニン・シニアローンの調達案件も多く存在します

→中堅中小企業マーケットにおいて、投資経営人材プロフェッショナルとしての経験（経営、M&A アドバイザー、自己投資等の経験）をつむことができます

勤務時間

(9:00-18:00)

● 採用要件（必須要件・歓迎要件）

【求める人材像】

最も重視するのは、自身で案件掘り起こしの営業からクロージングまで実行しきるマインドセット。M&A スキルの不足は入社後に補えば足りるため、強固な営業力とプロフェッショナルスキルを身に着けたいという自主的な姿勢、積極性/自主性/協調性など、"セルフスター"としてのマインドセットを重視します

その上で、M&A 案件のエグゼキューション・デューデリジェンス業務であるため、精緻な論理思考力、リサーチ力、Excel 財務分析力、スライド作成力等の業務スキルがあれば尚可（ヴァイスプレジデントは必須）

年齢は 20 代から 32 歳まで。

【必須要件】

社会人の実務経験 2 年以上で、以下のいずれかの業務経験のある方、または身につけたい方

公認会計士・税理士としての経験

M&A 仲介会社・銀行・証券・保険会社・人材会社・事業会社における営業経験

FAS ファーム、金融機関、監査法人、コンサルティングファームでの M&A 業務の経験

事業会社での経営企画、事業企画、事業投資の経験

● 雇用形態

正社員

試用期間

原則 6 ヶ月

● 勤務場所

東京都港区虎ノ門 1-17-1 虎ノ門ヒルズビジネスタワー15 階

● 年収

450 万円 ～ 1200 万円（成功報酬次第で上もあり）

【給与内訳】

月給 458,334 円～1,000,000 円

※年収帯は目安となります。各人の能力・経験を考慮し決定します。

※成果に応じて別途賞与を支給します。

● 福利厚生

・交通費全額支給

● 代表者略歴・メンバー



渡邊 達也

中堅・中小企業向けバイアウト投資ファンドである日本プライベートエクイティを経て、ROLE UP を創業
慶応義塾大学経済学部卒業後、有限責任監査法人トーマツ入所。その後、PwC アドバイザリーにて、
事業再生支援、財務・税務デューデリジェンス、M&A に関する財務モデリング等の FA 業務に従事

その他のメンバーは、PE ファンド出身者、big4FAS、大手仲介会社出身者、会計士、コンサルティングフ
ァーム、大手出身トップ営業マン等の多角的なプロフェッショナルにて構成。中堅中小企業の総合格闘
家・マルチタレントを目指し、スキルセットに囚われないメンバー構成。